

Češi nejvíc chybují hned při vstupu na rakouský trh

Georg Stöger, majitel daňových poradenských společností v Česku i v Rakousku, se stará o mnoho českých firem podnikajících na území našeho jižního souseda. Za kritickou fází podnikání označuje jeho začátek a také konec.

V jakých oborech jsou vaši klienti činní především?

Naši klienti podnikají ve stavebnictví a souvisejících oborech, v obchodu potravinami, farmaceutickými a textilními výrobky, v prodeji suvenýrů, ale také v dřevovýrobě. Obrovský zájem vzbuzuje oblast volnočasových aktivit v Rakousku. Mnoho Čechů kupuje apartmány, penziony a hotely v rakouských turistických oblastech.

Jakou formou mohou čeští podnikatelé na rakouském trhu působit?

Není nutné hned v Rakousku zakládat pobočky či dceřiné společnosti. V zásadě lze trh obsluhovat i z Česka. Nicméně zkušenosti ukazují, že pro úspěch na trhu je velkou výhodou přítomnost a odpovídající struktura přímo na místě.

A jaké jsou nejčastější formy působnosti?

Právně samostatná pobočka nebo dceřiná společnost, především ve formě s. r. o. (GmbH). Pobočky jsou vhodnější pro pořízení menších objektů k pronájmu, například samostatných apartmánů. Nejrozšířenější formou jsou nicméně GmbH.

Jaká pravidla pro ně platí?

GmbH (Společnost s ručením omezeným) je zakládána s minimálním kapitálem 10 000 eur, přičemž polovinu je třeba složit ihned. Zisk dosažený v příslušném hospodářském roce je třeba zdanit v Rakousku a poté může být na základě rozhodnutí o výplatě podílů na zisku vyplacen jako dividenda – obvykle bez dalšího zdanění – na českou mateřskou společnost. U organizační složky lze zisk převádět prostřednictvím vnitřních dobropisů nebo vrubopisů. V případě GmbH je třeba fakturovat mezi mateřskou a dceřinou společností. U organizační složky ručí za ztrátu český zřizovatel, a to neomezeně. U GmbH neexistuje pro mateřskou společnost žádný závazek ručení. Pokud se tedy rakouská dceřiná společnost ocitne v insolventci, nemá to pro českou společnost žádné důsledky.

S pobočkou je to asi jednodušší...

Částečně ano. Pobočka nemá žádný základní kapitál, zisky po zdanění lze snadno převádět do českého sídla firmy. Oříšek ovšem bývá zjistit základ



Foto: archiv Auditor, s. r. o.

Mag. GEORG STÖGER

Majitel a jednatel české poradenské firmy Auditor, s. r. o., a rakouské daňové poradenské společnosti Stöger & Partner s kanceláři v Praze, Vídní a v Hornu. V České republice podniká již 25 let, a proto jeho společnosti znají legislativu a její zvláštnosti v obou zemích. Českým firmám při vstupu na rakouský trh pomáhají i prostřednictvím sítě česky mluvících bankéřů, právníků, notářů, makléřů a personálních poradců.

daně, tj. jakou část zisku je třeba zdanit v Rakousku a jakou v Česku. Kromě toho musí v Rakousku vést účetnictví a údaje z něj musí být zachyceny i v českých účetních knihách. Kvůli rozdílným měnám vznikají v praxi často potíže.

Jaké jsou základní požadavky na založení společnosti s ručením omezeným?

Požadavky jsou podobné jako v Česku s tím, že jednatelem samozřejmě může být i osoba bez bydliště v Rakousku. Pro založení obchodní společnosti je potřeba živnostenské oprávnění. Je to nicméně živnost volná, takže jde jen o formalitu.

Jak dlouho trvá založení společnosti v Rakousku a kolik stojí?

Pokud jsou všechny dokumenty řádně připraveny, trvá založení zhruba dva týdny. Samotné založení

probíhá přes notáře a je třeba počítat s náklady kolem 1 500 až 2 000 eur.

Je šance nějak kompenzovat vyšší rakouskou daň?

Daň z příjmu právnických osob je v Rakousku 25 %. Na rozdíl od Česka jsou tam ale opravné položky u zásob nebo materiálu na skladě, opravné položky pohledávek či dlouhodobého hmotného majetku daňově uznatelné. Totéž platí o nákladech na reprezentaci a na zaměstnance. Pokud zákazník vyhlásí insolventci, dostane dodavatel zpět DPH, které odvedl na základě vystavené faktury. Na druhou stranu není v Rakousku možné uplatnit u osobních automobilů nárok na odpočet DPH.

Kolísají měny. Je v Rakousku třeba si v této souvislosti dávat na něco pozor?

Podstatný rozdíl je u nerealizovaných kurzových zisků. V Rakousku se o nich neúčtuje, a tedy nevstupují do daňového základu. K tomu jeden aktuální příklad: švýcarský frank v poslední době významně posílil. Pokud má firma pohledávky ve švýcarských francích, jsou tyto kurzové rozdíly v Česku hned zdaněné. V Rakousku dojde ke zdanění až při přijetí peněz, tj. při realizaci.

Jaké jsou nejčastější chyby českých podnikatelů při expanzi do Rakouska?

Většinou se jich dopouštějí v kritické fázi podnikání, za které považují začátek a ukončení podnikatelské činnosti. Při sestavování podnikatelského plánu je třeba vzít v úvahu, že zaměstnanci mají nárok na 14 platů, v některých oborech dokonce i více. Právní formu, majetkovou strukturu a kapitálové vybavení, umístění sídla firmy atd. je třeba promyslet.

Ještě nějaký tip na závěr?

Ano, pro vstup do Rakouska musíte mít k dispozici dostatek lidí a kapitálu. Nový trh vyžaduje časovou investici a přítomnost na místě. A také nezapomeňte, že německý jazyk je stále buď nutností, nebo přinejmenším výhodou. ■

IGOR ŠTÁHLAVSKÝ